

Currículum José Páramo

ÁREAS DE ESPECIALIZACIÓN	
Lubricación Industrial y de Equipo Móvil	Evaluación financiera de beneficios de proyectos de confiabilidad por lubricación y control de contaminación
Rediseño de Equipo para aumentar su confiabilidad por medio de reducir la contaminación en el mismo y en el lubricante	Implementación del Programa de Cambio Cultural – Confiabilidad por Comportamiento
Implementación del Programa Integral Techgnosis 5 (Ver descripción en documento adjunto)	Diseño del Programa de Análisis de Aceite

EXPERIENCIA LABORAL
Techgnosis International, S.A. de C.V. (2007) Consultoría internacional (México, Venezuela, Colombia e Inglaterra) en Lubricación, Control de Contaminación, Diseño del Programa de Análisis de Aceite, Confiabilidad por Comportamiento e implementación del Programa Techgnosis 5 (Beneficios financieros para su negocio a través del rediseño de maquinaria, implementación de las mejores prácticas y por medio del entrenamiento y la educación). Director y Socio Fundador.

Noria (2004 a 2006)

Consultoría técnica en Lubricación y Análisis de Aceite

Director de Servicios Técnicos y Consultor Técnico de Noria para América Latina

Responsabilidades:

- A) Consultor técnico de lubricación
- B) Soporte técnico para el diseño del programa de análisis de aceite
- C) Dar entrenamiento técnico a clientes, Conferencias y Seminarios Públicos y Privados
- D) Desarrollo de nuevos servicios y programas de lubricación

Principales logros:

- Contribución a la consecución de cuentas corporativas para Noria (Peñoles, por ejemplo).
- Contribución al aumento de confiabilidad por lubricación y control de contaminación al grupo de ingenios Beta San Miguel (se recomienda visitar su sitio WEB para ver los logros obtenidos por este grupo)
- Se publicó a nivel mundial el artículo "Interpretación Sistemática del Análisis de Aceite" (Desarrollé la Técnica SACODE)
- Se duplicó el ingreso de Noria en el período 2005 y 2006 (aumento sustancial en el número de seminarios impartidos)

ExxonMobil México y Oficinas Corporativas de ExxonMobil en Estados Unidos (1993 – 2004)

Director de Operaciones de Manufactura del Cluster México, Caribe y CentroAmérica (2004)

Oficina: Planta Vallejo, México, D.F.

Responsabilidades:

- Planeación, Producción, Almacenamiento, Mantenimiento e Ingeniería, Mejora Continua, Seguridad, Medio Ambiente y Administración de materiales (por ejemplo, Básicos, Aditivos y Productos Terminados).
- Manejo de las plantas de producción de lubricantes en México y en Panamá.

Principales logros:

- Los 2 más altos récords de producción desde la fusión de Esso y Mobil. Esto se logró en ambas plantas: México y Panamá.
- Producción con cero re-procesos y cero incidentes de seguridad.
- Reducción significativa de los costos unitarios de producción (muy importante aumento de la producción con los mismos gastos del año anterior).

Director Nacional de Ventas Industriales (2002 – 2003)

Oficina: Aristóteles 77, Polanco, México

Responsabilidades:

- Preparación y ejecución del plan de ventas para lograr el 100 % de los objetivos establecidos.
- Ventas directas a la Industria y a través de la Red de Distribuidores.
- Procesos de presupuesto y control de gastos operativos.
- Aplicación de métodos de análisis financieros para evaluar proyectos de inversión (Valor presente Neto, Tasa Interna de Retorno, DCF, etc.).
- Integración del Programa Mobil "Servicio Planeado de Ingeniería, (SPI)" en la oferta de servicio a clientes: incluyendo Cuadros de Lubricación, Programa de Análisis de Aceite Usado, Auditorías de Lubricación, Análisis de Falla de Engranajes, Programa Hidráulico, etc.

Principales logros:

- Los objetivos de ventas fueron alcanzados.
- Importante contribución del equipo de ventas industriales y Ingeniería de Lubricación para la firma del contrato mundial de suministros y servicio con CEMEX (una de las más grandes compañías de cemento en el mundo).
- Negociaciones exitosas con principales cuentas corporativas para capturar nuevos negocios.
- Premio de Apasco-Holcim por ser el Mejor Proveedor de Lubricantes en Julio del 2003.
- Los ahorros y optimizaciones de costos para los clientes industriales de ExxonMobil (con reconocimiento y firma de ellos) fue del orden de varios millones de dólares a nivel nacional.

Asesor de Lubricantes Industriales para la Región de Norte América (2000-2001).

Oficina: Corporativo Global en Fairfax, Virginia, USA (Washington, D.C.)

Responsabilidades:

- Proyecto de formulación de la línea de productos para ambas marcas: Esso y Mobil.
- Vínculo entre el área de Investigación y Desarrollo (localizada en Paulsboro, New Jersey) y las organizaciones de Ventas y Marketing a fin de identificar nuevas necesidades del Mercado y, entonces, desarrollar nuevos productos para llenar esas necesidades/nichos emergentes.
- Asesor Senior para los Asesores de Campo e Ingenieros de Lubricación, atendiendo las áreas geográficas de Estados Unidos y México.

Principales logros:

- El proyecto de las líneas de producto, tanto para la marca Esso como para Mobil fueron implementadas exitosamente.
- Premio de reconocimiento especial por haber participado en el equipo que desarrolló los módulos de entrenamiento para la estrategia de marcas. Esta estrategia de marcas fue implementada en todas las organizaciones de ExxonMobil a nivel mundial.
- Conocimiento profundo de los lubricantes (desarrollo, formulación, control de calidad, mercadeo, desempeño en el campo, selección y aplicación de los mismos).

Asesor de Lubricantes Industriales para la Región de América Latina (1999).

Oficina: Planta Esso en México y Edificio Las Catalinas en Buenos Aires, Argentina.

Responsabilidades:

- Preparación del Plan de Marketing Industrial para los países objetivo en América Latina.
- Elaborar material técnico y comercial para la fuerza de ventas a fin de apoyar el crecimiento en segmentos industriales seleccionados, así como proporcionar el correspondiente entrenamiento (Lubricación en la Minería, Programas de Lubricación de Reducción de Costos, etc.).
- Asesor Senior para la fuerza de ventas en negociaciones corporativas a lo largo de la región (p. ej., Brasil, Colombia, República Dominicana y Chile).
- Cuadros / Estudios de Lubricación en el campo y propuesta de "Manejo Total de Fluidos (Total Fluid Management)" en Brasil, Cuadros de Lubricación e Inspección de Oportunidades de Mejora en lubricación, así como coordinación en desarrollo de Software de Lubricación en República Dominicana, Estudios de Lubricación y Guías Gráficas de Lubricación para la Industria Minera en México

Principales logros:

- El plan de Marketing para América Latina fue elaborado y exitosamente implementado.
- Varios concursos de propuestas de Lubricación fueron ganados en Colombia y Brasil.
- Los estudios/cuadros de lubricación fueron implementados.

Director de Operaciones (1997-1998)

Oficina: Planta Esso, Clavel 207, México, D.F.

Responsabilidades:

- Producción, Formulación, Almacenamiento, Distribución a nivel nacional, Mantenimiento, Ingeniería y compra de materias primas y su administración (básicos, aditivos, insumos).

- Operación de la Planta Esso en la ciudad de México y la operación de otras terminales en el país.

Principales logros:

- Eliminación de cuellos de botella en el sistema de mezclado de los lubricantes.
- La producción se incrementó en un 20 % mientras que los gastos se redujeron a un 80 %

Director Nacional de Ventas Industriales (1993 - 1996)

Oficina: Clavel 207, Mexico, D.F.

Responsabilidades:

- Lograr 100 % de los objetivos de ventas establecidos

Principales logros:

- El objetivo de ventas fue logrado y superado; el equipo de ventas industriales creció significativamente las ventas industriales de la Esso (volumen). El haber conseguido cuentas corporativas clave (Chrysler y Prolec, por ejemplo) fue clave para la obtención de los resultados antes mencionados.
- El libro "LUBRINGENIERIA" fue publicado por Esso México.
- Elaboración, desarrollo, adaptación e implementación de sistemas/programas técnicos de lubricación (por ejemplo, Programa Hidráulico de Reducción de Costos -EXX-HP-, Programa de Estudios de Lubricación Esso / Exxon -EXX-EL-, Programa de Análisis de Aceites -EXX-GARD- y Programa de Análisis en el Campo -EXX-KIT)

Shell México (1988-1993)**Gerente de Estrategia y Planeación (1992 - 1993).**

Oficina: Insurgentes Sur 954, México, D.F.

Responsabilidades:

- Desarrollo de estrategias de crecimiento, análisis de mercado, publicidad y promoción, servicios técnicos y Marketing.

Principales logros:

- Elaboración y exitosa implementación del Plan de Marketing. Shell casi duplicó su participación de mercado

Gerente Nacional de Ventas a Distribuidores (1991 - 1992).

Oficina: Insurgentes Sur 954, México, D.F.

Responsabilidades:

- Desarrollo de la red de distribuidores a nivel nacional y apoyo para su crecimiento.

Principales logros:

- Las ventas a través de Distribuidores se incrementaron significativamente en un período de un año

Gerente Nacional de Ventas Industriales (1989 – 1991).

Oficina: Planta en León, Guanajuato, México

Responsabilidades:

- Formar al equipo nacional de ventas, en otras palabras, desarrollar desde "base cero", el mercado industrial para la compañía.

Principales logros:

- El Nuevo equipo industrial duplicó las ventas de lubricantes Shell en un período de 2 años.

Gerente de Soporte Técnico (1988 – 1991). Oficina: Planta en León, Guanajuato, México

Responsabilidades:

- Desarrollar (en coordinación con Londres, Inglaterra) la línea de productos de lubricantes industriales.
- Responsable de la calidad, laboratorio y formulaciones de productos.
- Proporcionar servicio técnico a clientes, entrenamiento a la fuerza directa de ventas y a los representantes de ventas de los distribuidores.
- Elaboración de literatura técnica (hojas de producto, boletines de lubricación, cuadros típicos de lubricación, etc.) y de folletos comerciales para apoyar el crecimiento de las ventas.

Principales logros:

- La línea completa de productos industriales fue desarrollada; B) El equipo técnico fue altamente entrenado y desarrollado. Posteriormente este equipo duplicaría las ventas de la compañía.

INDASA-TEXACO (1986-1987)

Gerente de Ingeniería de Procesos.

Oficina: Planta de Re-refinación, Parque Industrial Benito Juárez, Querétaro, Qro., México

Responsabilidades:

Mejorar / optimizar el proceso de re-refinación mediante modificaciones y nuevos diseños al proceso

Principales logros:

- La producción se incrementó a través del diseño, construcción e inclusión de un sistema de transferencia de calor que ayudó a mejorar la efectividad de la reacción de desmetalizado (ruptura del ZDDP, dialquilditiofosfato de zinc y su precipitación como sulfato) por tener mejores condiciones termodinámicas de conversión.
- Diseño de un sistema de retención de H₂S con NaOH; este sistema contribuyó a la reducción de efluentes a la atmósfera y a una mejor condición ambiental de operación de la planta.

Gerente de Laboratorio y Calidad.

Oficina: Planta de Re-refinación de INDASA, Parque Industrial Benito Juárez, Querétaro, Qro., México

Responsabilidades:

- Control de calidad del aceite usado de alimentación al proceso de re-refinación.
- Control de las condiciones de operación del proceso (Temperatura, presión, gasto (lts/min), cantidades de reactivos, etc.)

Principales logros:

- La producción se incrementó significativamente mientras que los costos del catalizador fueron sustancialmente reducidos por la implementación del análisis de Espectroscopia de Fluorescencia de Rayos X, a través de la cual se evitó la alimentación al proceso con elementos críticos altamente corrosivos como el cloro y el azufre.

Facultad de Ciencias Químicas, Universidad de Guanajuato

Investigador de Tiempo Completo y Catedrático del Departamento de Ingeniería Química.

Oficina: Facultad de Ciencias Químicas, Col. Noria Alta S/N, Guanajuato, Gto., México

Responsabilidades:

- Cátedras impartidas: Físicoquímica, Termodinámica, Cálculo, Operaciones Unitarias Aplicadas, etc. Proyecto de Investigación: Reciclado y regeneración de aceites lubricantes usados.

Principales logros:

- Reconocimiento especial por Excelencia Académica.
- Libro de Texto Oficial FISICOQUIMICA I, publicado por la Universidad de Guanajuato, Primera Edición: 700 libros.
- El proyecto de investigación, ganó el Premio Nacional de Ingeniería Química (Premio Nacional de Tesis).

Grado Académico

Maestría en Administración de Negocios (Especialidad: Ingeniería Financiera: 1996-1999, Universidad del Valle de México)

Principales logros:

- "Premio Lince de Oro" Mejor Estudiante de la Generación (100 % de promedio).
- Reconocimiento a la Excelencia Académica (como Profesor de la Maestría)

Licenciatura: Ingeniería Química, Universidad de Guanajuato

Principales logros:

- Mejor estudiante de la Generación.
- El trabajo de tesis obtuvo Mención Honorífica (este trabajo fue seleccionado para representar a la Universidad de Guanajuato en el Concurso Nacional de Tesis de Licenciatura y Maestría en la Universidad de las Américas, Puebla).
- El trabajo obtuvo el Primer Lugar (Premio Nacional) en el mencionado certamen; E) El trabajo fue publicado por la Universidad de Guanajuato (Re-refinación)

CONSULTORÍA

Clientes	Descripción del proyecto
Brasil	Propuesta de Manejo Total de Fluidos (Total Fluid Management)
Colombia	Programa de Lubricación
Chile	Propuesta de Manejo Total de Fluidos (Total Fluid Management)
República Dominicana y México	Coordinación de desarrollo de software de mantenimiento (lubricación) Petroquímica, Ingenios Azucareros, Acero, Plantas Embotelladoras

ENTRENAMIENTO Y SEMINARIOS

Cursos Públicos y Privados

Conferencias en León, Gto., Ciudad de México, varias ciudades en el interior del País a diferentes asociaciones industriales (Cámara Nacional de la Industria Hulera, Minería, etc.) y seminarios a varias compañías en México, Venezuela, Colombia, Puerto Rico, Costa Rica, Estados Unidos, República Dominicana, Argentina y Brasil (SKF, General Motors, PDVSA, PEMEX, ExxonMobil, Shell, Beta San Miguel, Coca Cola, Cervecería Cuauhtémoc Moctezuma, Altos Hornos de México, Peñoles, Grupo México, Industrial Minera México, Fuchs, Siderúrgica del Orinoco (SIDOR), etc.

CERTIFICACIONES EDUCACIONALES

Ingeniero Químico con Maestría en Administración (Especialidad: Ingeniería Financiera). Varias certificaciones del Consejo Internacional de lubricación de Maquinaria (ICML): MLA-I, MLA-II, MLT-I.

CONOCIMIENTOS EN LA INDUSTRIA RELACIONADOS CON LA LUBRICACION

Procesos de acero inoxidable, industria del Hule, Minería, Construcción, Autopartes, Manufactura en General, Cemento, Ingenios Azucareros, Industria Alimenticia, Industria Refresquera y de producción de Cerveza.

PUBLICACIONES

Libros:

- "LUBRINGENIERIA" Publicado por Esso
- "FISICOQUIMICA I" (Un enfoque termodinámico para Ingenieros Químicos) Publicado por la Universidad de Guanajuato.
- "RE-REFINACION (Reproceso y regeneración de aceites de desecho) Publicado por la Universidad de Guanajuato

Revistas:

- Revista Practicing Oil Analysis: Artículo "Interpretación Sistemática del Análisis de Aceite, Técnica SACODE"
- Revista Contacto - "Uso de herramientas técnicas de lubricación para mejorar la productividad de su planta".
- Revista del Grupo Hulero: "Cartas de Lubricación para plantas de hule y de llantas".

Entrevistas:

- Revista Contacto
- TV: Tanto en canales a nivel nacional como local en el estado de Guanajuato. Tema de las entrevistas: Re-refinación del aceite lubricante usado y Formación de Microempresas.

PERSONAL

Año de nacimiento: 1960

Otros: Incluido en "International Who's Who of Professionals Directory"

Familia: Casado, 3 hijos

Hobbies: Viajar, leer, conocer a nuevas personas y lugares, aprender nuevas cosas, compartir experiencia y conocimientos.